



Animer mon équipe

Objectifs de la formation

- Renforcer son organisation et son efficacité
- Clairvoyant sur son action et ses aptitudes
- Être lucide face au rôle de manager responsable
- Piloter des indices de performance mesurables
- Un bon niveau de communication au sein de l'équipe
- Gérer sa disponibilité
- Mieux contrôler et déléguer



Public

- Manager d'équipe de vente
- Agent de maîtrise
- Cadre

Prérequis

Aucun

Modalités

- 2 journées
- En présentiel

Validation

- Evaluation sommative : QCM fin de formation
- Evaluation formative : exercices, ateliers de travail

Tarifs

intra
2 890€

inter
1 150€

Programme

- Identifier les référentiels actuels et les règles de fonctionnement
- Les attentes actuelles face à l'action d'un Responsable
- Mesurer son potentiel dans la posture de Manager
- Accroître son impact managérial en maîtrisant sa communication
- Gérer les ressources à travers la productivité et les compétences
- Adapter un style managérial
Arbitre des règles, coach de la performance

Moyens pédagogiques

- Ateliers en groupe
- Méthodes organisationnelles (Kaysen, 5S)
- Rituels managériaux, planning type
- Outils et supports à utiliser au quotidien
- Livret du participant